企业筛选匹配 · 给还在境外的采购商、经销商、品牌方和投资机构

人还在境外，先帮你把合适的中国企业找出来。

告诉我们你要找什么。我们在大湾区筛选、核实，用中文逐家问清楚，再交给你一份排好推荐顺序的匹配报告。

预约 30 分钟线上沟通　索取样例报告

2020 年成立于深圳 / 200+ 大湾区企业资源 / 中文 · 英语 · 韩语

匹配报告 · 样例　第 1 页，共 9 页

需求：在东南亚经销协作机器人 · 推荐 5 家

#	企业（匿名）	所在地	类型	匹配度
1	协作机器人整机 A	深圳南山	工厂	92
2	协作机器人整机 B	东莞松山湖	工厂	86
3	机械臂与控制器 C	深圳宝安	工厂	81
4	自动化方案商 D	广州黄埔	方案商	74
5	机器人贸易公司 E	深圳福田	贸易商	58

每家另附一页简介、评分明细和风险提示；贸易商会单独标出。

示意数据，不是真实企业资料

01 典型需求

这些需求，我们都能帮你找

下面是几类常见需求的示例。你的情况不一样也没关系，先告诉我们。

代理或经销

“我在马来西亚做自动化设备，想代理一个中国协作机器人品牌。”

我们会找：有海外代理政策、东南亚区域还空着的品牌，并问清样机、培训和售后支持。

找供应商和工厂

“我们是新加坡的自有品牌，要找一家能做小批量定制的电子工厂。”

我们会找：接受小单、做过同类产品、有出口和认证经验的工厂，并确认是工厂，不是贸易商。

技术和项目合作

“我们是韩国的系统集成商，想找能做本地化定制的机器视觉方案商。”

我们会找：有落地案例、愿意配合定制和本地化的技术公司，并问清合作方式。

投资和产业合作

“我们是投资机构，想看看大湾区具身智能方向的项目。”

我们会找：方向对口、正在找融资或合作的企业，并整理团队、产品和发展阶段。

重点行业　机器人与具身智能　AI 硬件　智能制造　传感器与核心零部件　新能源汽车　消费电子与元器件　通信与 ICT　也覆盖制造、贸易等其他行业

02 为什么找我们

自己在网上找，和让我们来找，差在哪

看什么	自己在网上找	让我们来找
企业是真是假	平台资料难核实，有的贸易商也会以工厂身份出现	核实工商登记和经营状态，确认是工厂还是贸易商
条件问不问得清	隔着时差和语言发邮件，回复慢，说法不一	我们用中文逐家打电话，问清意向、起订量和价格区间
要花多少时间	自己筛几十家，一家家等回复	确认报价后，通常 7–10 个工作日拿到结果
风险	风险信号要自己去查	报告写明工商、司法和经营上的风险信号
最后拿到什么	一堆联系方式和零散的报价	一份排好推荐顺序的匹配报告，附下一步建议

03 怎么进行

全程线上，2–3 周拿到结果

01 线上沟通 约 30 分钟

视频或电话，说清楚产品、规格、目标价格、数量、认证要求和合作方式。

02 评估和报价 2 个工作日内

评估要找几家、难度多大，给你书面报价和交付时间。你确认后才开始。

03 筛选和核实 通常 7–10 个工作日

从 200+ 企业资源和公开渠道筛选；核实资质，确认是工厂还是贸易商；逐家打电话，问清意向、起订量和价格区间。

04 交付和解读 30 分钟视频

报告发到你的邮箱，再用视频逐家讲清楚，回答你的问题。

05 决定下一步 由你决定

线上引荐会、视频看厂、来华见面，都可以接着安排，另行报价；来深圳时也可以加上深圳科技企业游。

交付物

匹配报告里有什么

- ✓ **推荐名单：**按匹配度排好顺序
- ✓ **企业简介：**每家一页，写清主营、规模、所在城市、出口市场、认证、产能和起订量、价格区间、合作意向
- ✓ **评分明细：**产品对口、产能、认证、价格、合作意愿、风险
- ✓ **风险提示：**工商、司法和经营上的风险信号
- ✓ **下一步建议：**先联系谁、见面前要问清楚什么

索取样例报告

企业名称和联系人，在双方签署保密协议后提供。

04 怎么收费

按匹配家数和难易度报价

不设固定价格。沟通之后，我们先评估要找几家、找起来有多难，再给你书面报价。

第一看

匹配几家

按你需要的候选企业家数计算。想先小范围看看，可以从 5 家开始；想多比较几家，就多找几家。

第二看

找起来有多难

■□□ **一般**	产品常见、供应商多、规格清楚
■■□ **较难**	细分品类，或对认证、起订量、地区有硬性要求
■■■ **专项**	新兴技术或特定类型的企业，要多轮沟通才能确认意向

- ✓ 报价写清匹配几家、多久交付
- ✓ 你确认报价后才开始
- ✓ 找到的家数少于约定，差额部分退还
- ✓ 之后的会谈和见面另行报价，做不做由你决定

05 团队

谁来帮你找

鹏莱科技 2020 年在深圳福田成立，50 余人的团队负责企业对接、商务翻译和落地执行。每个项目由一位客户经理从头跟到尾。

照片

田婷

法定代表人 · 负责企业评估和匹配

中山大学工商管理硕士（MBA）。深耕资本服务 11 年，主导完成投融资逾 10 亿元人民币，熟悉大湾区各类企业。

工作语言：中文

照片

杨培旭

商务接待总监 · 负责中韩商务沟通和接待统筹

韩国成均馆大学法学硕士。从事商务文旅 5 年，执行过 60 场中韩商务接待和活动。

工作语言：中文 · 韩语

照片

权春燕

国际合作总监 · 负责英韩商务翻译和科创资源对接

韩国高丽大学硕士。曾任英语教师，在 Web3 和人工智能企业工作 5 年，熟悉科创领域。

工作语言：中文 · 英语 · 韩语

06 常见问题

常见问题

人不来中国，能做吗？ +

能保证找到合适的企业吗？ +

推荐名单会不会偏向和你们有合作的企业？ +

我的需求会保密吗？ +

多久能拿到报告？ +

怎么付款？ +

07 联系我们

告诉我们你要找什么企业

1 个工作日内回复，2 个工作日内给你书面报价。我们在 UTC+8，和新加坡、马来西亚同一时区。

WhatsApp [号码]

微信 [微信号]

邮箱 [邮箱]

沟通前可以先准备：产品或技术需求、目标价格、数量或市场、认证要求、想要的合作方式。没准备齐也没关系，沟通时我们一起梳理。

提交你的需求

姓名

公司

邮箱

WhatsApp 或微信（选填）

合作方式

找供应商和工厂

你要找什么样的企业

产品或技术、规格、目标价格、数量、认证要求……

同时发我一份样例报告

同意按 [隐私政策] 收集和使用以上信息，只用于沟通和报价

提交需求