商务考察与合作落地 · 企业专属服务

从考察到签约，专属团队全程推进合作落地

企业匹配完成后，我们为您的团队提供赴大湾区考察洽谈的全程服务：会前充分准备，会中专业翻译与沟通协调，会后持续跟进直至签约；接送、住宿、用车与餐饮同步安排。

- 来访期间，团队专职服务您的企业
- 会前准备、会中协调、会后跟进，全程推进至签约
- 接送、住宿、用车与餐饮统一安排

均可按需求定制 · 行程、人数、拜访企业与接待标准均可按您的合作目标调整。

专属服务单 · 示例　　来访 4 人 · 4 天

马来西亚自动化设备企业 · 大湾区合作考察

项目经理 1 名　英语商务翻译 1 名　7 座商务车 1 辆

第 1 天	**抵达** 宝安机场接机 → 酒店入住 → 行前会议，晚间自由安排
第 2 天	**拜访** 拜访 2 家匹配企业 → 商务午餐 → 当日复盘
第 3 天	**磋商** 工厂参观 → 第二轮磋商，逐条确认条款
第 4 天	**签约** 确认合同文本 → 签约 → 送机

已签约

示例内容，非真实客户资料

© 2020–2026 PLAITECH · 考察签约全程服务

核心价值

专注合作本身，其余事务由我们统筹

您赴大湾区的目标是达成合作。我们确保您准备充分、沟通顺畅、权益得到保障；行程与接待事务由我们统一安排。

会前充分准备

企业匹配由我们完成。对方的背景、关注重点与前期沟通进展，均在会面前向您详细说明，并协助您明确谈判目标与底线。

会中准确沟通

翻译不止于字面。对方措辞中的委婉表达与潜在含义，我们会及时提示，帮助您准确判断对方态度。

全程维护权益

每次会谈当日形成书面纪要，合同条款逐条核对，对方承诺事项均有记录并持续跟进。

商务礼仪指引

宴请座次、敬酒、赠礼等商务礼仪事先说明；相关活动是否安排，由您决定。

来访期间，团队专职服务您的企业： **随时响应您的需求，同时尊重您的私人时间。**

服务内容

洽谈、签约与接待，全流程统筹安排

沟通与磋商

会前: 协助梳理议题、目标与底线，准备问题清单

会中: 商务翻译全程陪同，准确传达条款及言外之意

会后: 当日整理会谈纪要，跟进对方报价与答复

多轮洽谈: 根据需要安排工厂参观及第二轮磋商

合作落地

合同: 协调中英文条款并逐条核对，建议由律师最终审核

签约: 确认签约文本，按需安排签约仪式

签约后: 根据需要跟进样品、首单及后续来访

接待安排

接送: 机场、高铁站及口岸接送

住宿: 按您的预算与偏好预订 4–5 星酒店

用车: 根据人数配备豪华 5 座车、7 座商务车或考斯特，专职司机全程服务

餐饮: 依据饮食习惯安排，清真、素食等需求提前准备

宴请: 如需宴请合作方，协助预订餐厅、拟定菜单，并提示座次与礼仪

紧急联络: 来访期间提供 24 小时联络支持

可代订机票；如需办理签证，我们可提供邀请函。

© 2020–2026 PLAITECH · 考察签约全程服务

服务流程

从行前准备到签约，五个阶段有序推进

具体日程根据拜访企业确定，以下为一次来访的常规安排。

出发前 2–3 周

行前准备

依据匹配结果确认拜访企业与日程，预约对方负责人；预订酒店与车辆，出具邀请函；协助明确谈判目标。

第 1 天

抵达

接机并入住酒店；召开行前会议，说明日程安排、对方背景及谈判要点。

第 2 天起

拜访与磋商

按计划拜访企业，商务翻译全程陪同；会前准备、会后纪要；按需安排工厂参观与第二轮磋商。

最后 1–2 天

签约

核对中英文条款，确认签约文本；按需安排签约仪式。

返程后

返程与跟进

安排送机；根据需要持续跟进样品、首单及后续来访。

费用说明

根据企业需求定制报价

来访人数、行程天数及拜访企业各不相同，因此不设统一价格。行前我们将提供书面方案与报价，经您确认后执行。

报价主要依据

- 来访人数与行程天数
- 拜访企业数量及所在城市
- 酒店、餐饮及用车标准
- 翻译语种与人数
- 宴请、签约仪式等商务活动
- 签约后是否需要持续跟进

费用保障

- 行前提供书面方案与报价
- 费用逐项列明，并写入合同
- 行程如需调整，经您确认后执行
- 可代订机票

合作保障

全程维护您的利益

保密承诺

合作前签署保密协议，您的谈判目标与底线严格保密。

立场明确

洽谈中始终代表您的利益；如与对方企业存在业务往来，将事先书面告知。

货款直付

合作货款由您直接支付给对方企业，不经由我方账户。

费用透明

方案费用逐项列明；行程中如需新增费用，须事先经您确认。

均可按需求定制 · 行程、人数、拜访企业与接待标准均可按您的合作目标调整。

预约咨询：quanchunyan@plinvest.cn · 1 个工作日内回复 · UTC+8